

INDICADORES DEL SISTEMA DE GESTIÓN INTEGRADO





























# INDICADORES DE GESTIÓN



















Orlando Silva Marulanda
Sociólogo
Magíster en Investigación Educativa
Magíster en Administración Universitaria





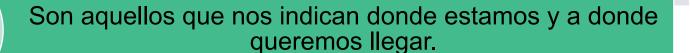






## CONCEPTOS BÁSICOS DE INDICADORES DE GESTIÓN

Son unidades de medida gerencial que permiten evaluar el desempeño de una organización frente a sus metas, objetivos y responsabilidades con los grupos de referencia.



Son aquellos que nos indican que debemos hacer para alcanzar nuestros propósitos.













Son aquellos que nos indican si los objetivos se pueden lograr y a donde se necesitan acciones correctivas.

Son aquellos que nos indican planeación, capacidad y seguridad para la toma de decisiones.











Son aquellos que nos indican que variables debemos crear, recolectar y procesar para ser pro-activos.

#### INDICADORES DEL SISTEMA DE GESTIÓN INTEGRADO





Es todo aquello que sirve para indicar, entender o significar una cosa con indicios y señales.





Son aquellos que nos indican que debemos reevaluar permanentemente los sistemas de control y autocontrol





Son aquellos que nos indican que debemos ser efectivos y productivos con nuestras actividades personales, profesionales y laborales.













Es un dato, una medida, un instrumento que da información sobre un aspecto. Es una relación entre variables, útil para identificar tendencias que permitan medir el estado de una situación (Señal, Síntoma, Indicio). Los indicadores no se alcanzan, ni se obtienen, se perciben, se observan y se detectan.











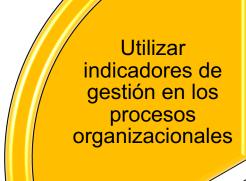
## OBJETIVOS DE LOS INDICADORES DE GESTIÓN

INDICADORES DEL SISTEMA DE GESTIÓN INTEGRADO

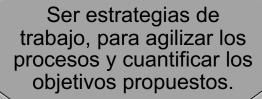








Cumplir con la misión, visión, objetivos, metas y estrategias de trabajo plasmadas en el plan empresarial



























Motivar a los administradores, docentes, discentes y comunidad en general para buscar indicadores de gestión que les permita regular sus actividades, operaciones y actuaciones, ejerciendo el control y autocontrol.









Contribuir al mejoramiento continuo y a la búsqueda de la excelencia.









## ¿QUÉ IDENTIFICAMOS A TRAVÉS DE LOS INDICADORES?

DE GESTIÓN INTEGRADO

Los principales problemas, descubriéndolos cualitativa y cuantitativamente.



Las causas que determinan él o los problemas.





La población afectada.













Los problemas de gobernabilidad directa para poder medir los límites operativos y la participación intersectorial e interinstitucional

La incidencia del desarrollo educativo del municipio en el contexto departamental y nacional.

El sentido formativo que debe orientar el desarrollo organizacional

El impacto de la calidad de la producción y el servicio en la capacidad de gestión institucional









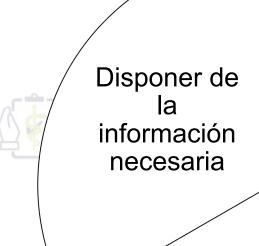




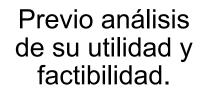
## CÓMO DISEÑAR LOS INDICADORES DE GESTIÓN







Identificar y analizar el objetivo de los procesos, planes, programas, proyectos o productos a evaluar

















## CARACTERÍSTICAS DE LOS INDICADORES DE GESTIÓN

Deben ser dicientes de la realidad que modelan

Dar claridad en forma inmediata

Permiten actuar en forma proactiva sin esperar análisis posteriores que dilaten decisiones y acciones

Representan elementos o factores que dentro del quehacer administrativo se puedan medir



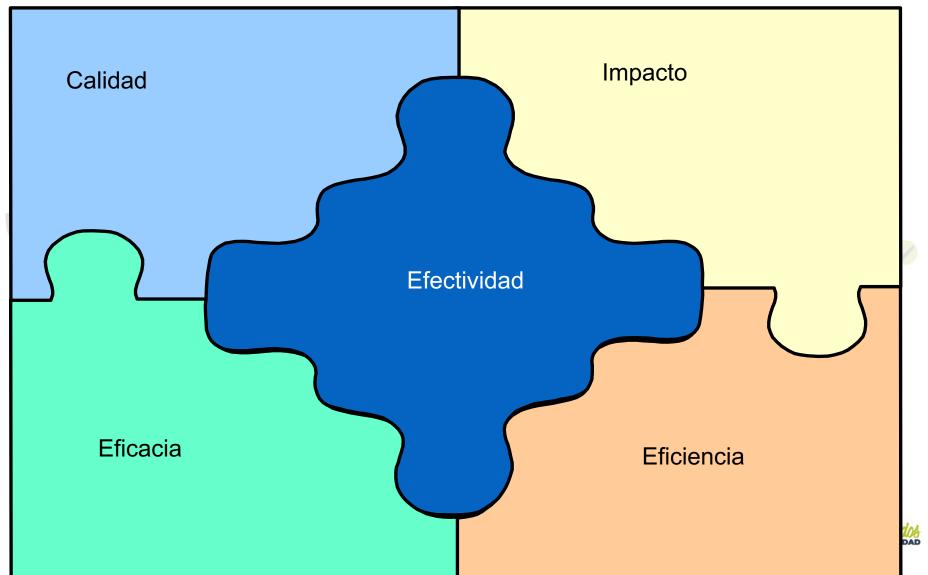






### TIPOS DE INDICADORES

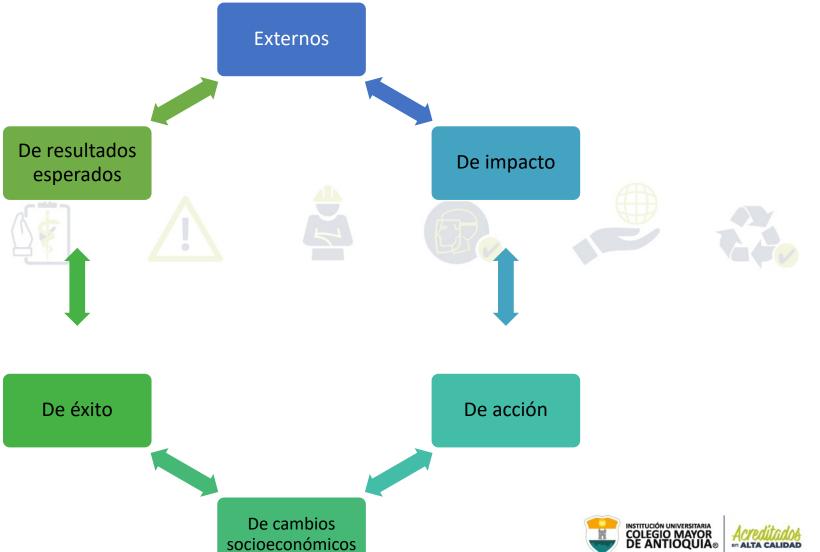
INDICADORES DEL SISTEMA DE GESTIÓN INTEGRADO

















Significa lograr la completa satisfacción del cliente, sobre el producto o servicio que ha recibido (sin ningún tipo de queja).

Consiste en hacer "lo correcto".

Resultado logrado en comparación con el resultado posible.

Medida en que se alcanzan las metas propuestas













Satisfacción de las necesidades y requerimiento válidos del cliente

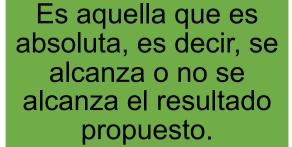
"Es la generación de valor agregado para el cliente"





Productos de excelente calidad, productos competitivos y buen servicio

Logro de los resultados propuestos, para el cumplimiento de la misión



Es la que mide nuestra capacidad de innovación, de investigación y de proyección

















Está dada por el número de aciertos que tengamos en los atributos de los productos.

Alcanzar los objetivos.



Hacen posible el control que miden los agentes externos de la empresa



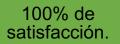
Hace énfasis en los resultados.



Darle al cliente lo que él necesita con calidad.



Grado de alcance de las metas preestablecidas.





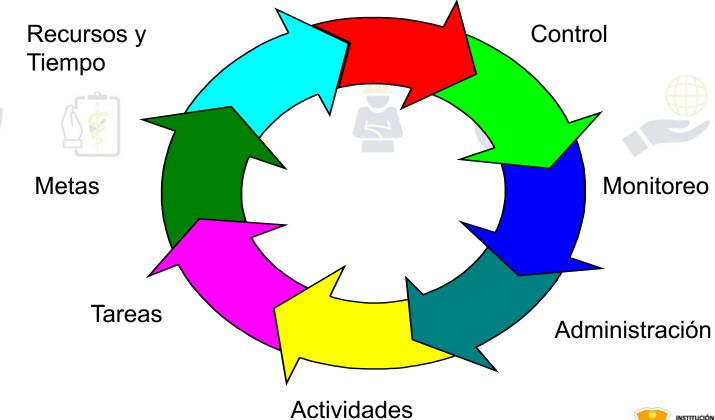






#### Indicadores de Gestión o Eficiencia

#### Seguimiento











#### Indicadores de Gestión o Eficiencia

Apoyo a los procesos de reorganización y fortalecimiento a todas las áreas de trabajo.

Creación y consolidación de mecanismos que garanticen el uso racional y oportuno de los recursos

Es asistencia técnica y modernización constante.

Producción de rendimientos con buenos resultados y excelentes actividades.

Es el manejo útil, racional y oportuno de los recursos













#### Indicadores de Gestión o Eficiencia

Uso racional de los recursos disponibles en la consecución de los productos o servicios.

Es obtener más productos con menos recursos Mide la capacidad racional

Mide la productividad y el impacto sobre los costos

Grado de alcance de la meta con relación al tiempo y los recursos económicos invertidos.

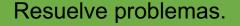
Hace énfasis en los medios, herramientas, instrumentos y estrategias.



















#### Indicadores de Efectividad

Es hacer lo correcto correctamente. Ya no es suficiente con hacer lo correcto (eficacia) sino que también es necesario que se haga correctamente (eficiencia). Es decir, se requieren productos y servicios que tengan "valor agregado para el cliente" (lo correcto), con el mínimo de costo para la empresa (correctamente).











#### Indicadores de Efectividad

Es la medida del impacto de nuestra gestión tanto en el logro de los resultados, como en el manejo de los recursos utilizados y disponibles.

Es lograr ser eficaz y eficiente simultáneamente

Es prevención, no reparación

Los costos de satisfacción son inferiores a los costos de no satisfacción

Es la generación de valor agregado para el cliente











#### Indicadores de Efectividad

Transforma problemas o quejas en soluciones

Establece todo un sistema para transformar ideas en planes.

Transformar planes en presupuestos y los presupuestos en programas.



Cumplimiento de planes, programas y proyectos.

Es el producto de la evolución del concepto y la búsqueda de la calidad total

Cero defectos, cero fallas, cero desperdicios y cien por ciento de satisfacción.











Es el resultado de la gestión, para alcanzar los objetivos propuestos y la utilización óptima de los recursos en ese logro

Permiten medir la capacidad de una empresa para transformar sus ideas en planes y sus problemas en soluciones.











## ¿CÓMO SE OBTIENEN?

Eficiencia: Lo ejecutado

Lo planeado





Población atendida







Población registrada

Efectividad: Logros Obtenidos

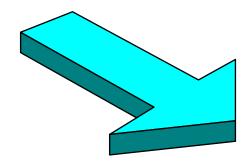


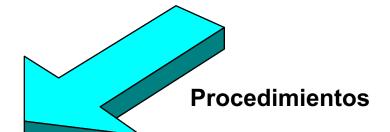




















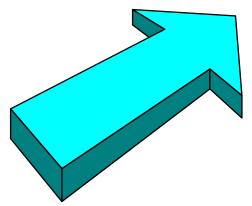


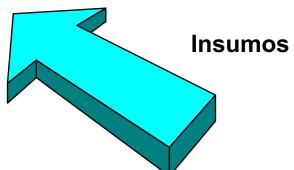




Resultados

**Personas** 

















## Qué se debe definir para implementar indicadores de gestión





























### INDICADORES DE GESTIÓN

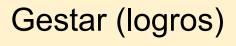
#### **Modelo Antiguo**

#### **Modelo Actual**



#### Gastar (Consumo)

- Ejecución de presupuesto.
- Verificación numérica.



- Rendimiento
- Participación
- Cobertura
- Adaptación









## CÓMO SE MIDEN LOS INDICADORES DE GESTIÓN

INDICADORES DEL SISTEMA DE GESTIÓN INTEGRADO

